

CANDIDATURE POUR UN POSTE DE BUSINESS DEVELOPER EN ALTERNANCE

Je suis actuellement étudiant en Master 1 d'Ingénierie d'Affaires option commerce international. Passionné par les enjeux de l'entreprise et du développement commercial, je me consacre à approfondir mes compétences dans ce domaine passionnant.

J'ai hâte de mettre en pratique les connaissances acquises et hautes de plusieurs années d'expérience afin de contribuer activement au succès des projets au sein d'une entreprise dynamique et innovante.

COMPÉTENCES

- Pack office (Excel , Word , PowerPoint)
- Organisation et gestion du temps et du planning
- capacité d'analyse et de traduction des besoins du client
- Étude de marché
- Google analytics
- Maîtrise des techniques de prospection et de vente
- SQL pour analyse de données
- Connaissance approfondie de l'organisation de l'entreprise
- Sens relationnel et sensibilité commerciale
- Utilisation des outils digitaux pour la gestion de la relation client(CRM....)

LANGUES

Anglais 

Portugais 

CENTRES D'INTERET

- Basketball
- Badminton
- Football
- Conférence

EXPÉRIENCES

Assistant marketing et commercial International | Heracles conseil
Paris , Avril 2023 - Août 2023

MISSIONS :

- Restructuration du plan de développement d'Heracles conseil
- Suivi et Évaluation du plan de développement
- Prospections et gestion du portefeuille client

RÉALISATION :

- Mise en œuvre du service commercial, communication et recrutement RH

Assistant commercial | Express-Congo
Paris , Juin 2022 - Septembre 2022

MISSIONS :

- Collaboration étroite avec les équipes techniques pour la mise en œuvre du service maritime
- Prospections et partenariats visant à agrandir le portefeuille clients
- Suivi et gestion des projets, garantissant la livraison à temps et dans les limites du budget des conteneurs
- Négociation douanière

REALISATION

- Mise en fonctionnalité du service maritime

Assistant commercial | Express Congo
Paris , Avril 2020 - Août 2020

MISSIONS :

- Création de propositions commerciales détaillées et convaincantes pour gagner de nouvelles affaires
- Gestion d'un portefeuille de clients majeurs, développant des relations solides et générant un chiffre d'affaires significatif
- Coordination et direction des équipes de projet

RÉALISATION :

- Conception du site internet et mise en œuvre de celui-ci par des collaborateurs

FORMATIONS

Bachelor Marketing International , 09/2022 - 08/2023
Diderot - Lille

BTS électro-technique : Électricité , 09/2020 -
07/2022 Lycée Frédéric Ozanam - Lille

Bac scientifique : Science , 09/2018 - 07/2019
Baccalauréat scientifique - Pointe-noire